

ミリオンドリームラボ (MDL) ご案内

Million Dream Laboratory

ミリオン・ドリーム・ラボ

3つのワクワクをあなたに！



MDL (Million Dream Laboratory)

3つの真実：その2 現実が変わらないと・・

3つの真実の【その1】と【その2】
覚えていますか？

3つの前提 (普通の日本人なら)	3つのできる 理由	3つのできない 理由
3つのツール (3種の神器)	お金持ちになる・ 成功する	3つの真実
3つのワーク	3つの秘訣・秘密	3つのヒント

思い出してください！ 3つの真実：その2

もし、あなたの願望がお金持ちになる・成功するだったら・・

1. 目の前の出来事に反応

現実に対応して磁力を出す

もし、お金持ちになりたいなあ、
成功したいなあ、だったら
その思いに反応して磁力を出す
⇒ 今と同じ状態が続く
⇒ 宇宙は今をコピーしてくれる

2. 先に現実が変わるしか

お金持ち・成功が先？

先にお金持ちにならないと、成功
しないと、その現実に反応して
磁力を出すことができない？
⇒ お金持ちにならないと、お金
持ちの磁力を出せない。成功
しないと成功者の磁力は出せない

3. 意識・固定観念を騙す

強い催眠術・暗示しかない？

お金持ちになった自分を、成功
した時の自分を強くイメージ
してくださいと言われてあなたは
疑似体験できます？
⇒ どうやってだましますか？

↑ この2つが矛盾する、というもの ↑

先に本当にお金持ちになるか・成功するか、自分自身をだますしかない！

だったら・・・現実の世界で「先にお金持ちになってしまおう」というチャレンジ！

そしたら・・・潜在意識も固定観念も絶対上書きされるよね！

セルフイメージも変わるよね！

気分・感情はもちろんのこと・・・

周波数・波動・磁力も（当然に）
今とは違うものになるはず！



⇒ 好循環、いいスパイラルに人生が展開すると期待できませんか？

では・・・どうやって？

- 夢実現通帳、夢実現預金通帳のバージョンアップ版を発売します（発売予定です）が・・・
- 商標登録済のネーミングですからオリジナルの商品です。⇒独占的に販売できと思っています。
- この【ラボ＝研究会参加者】兼【共同参画者】になりませんか？ というものです。
- みんなで原価を分析して、みんなでコスト計算して、みんなで販売価格も決めて、
みんなで広告宣伝の方法も決めて、みんなで利益を予想して、みんなで口コミ・PRしませんか？
- みんなでマーケティングも研究して・・・

みんなでロングセラー商品に育てませんか？

人数限定の研究会・プロジェクト

最大100人の研究会・プロジェクト

- ・私（秋田本人）と家族（妻子）が入って計100人。なので・・
⇒ 自動的に100人－4人＝96人（最大募集人数）が最大人数
- ・理由 実際のビジネス展開後の利益を計100人で分ける形を追求するため

- ・最大の狙いは・・目の前の現実で「先にお金持ちになる」を追求する
⇒ 結果として周波数・波動・磁力が変わればどんな未来になるか？
⇒ ワクワクの現実化、新しい人生創造に貢献

MDL（ミリオンドリームラボ）が目指すもの

3つのワクワクの追求と3つのワクワクの提供（あなたのメリット）

【3つのワクワクの追求】

1. 生きがい
2. 成功（あなたのビジネス＝副業・起業の応援）
3. ワクワクのお金（稼ぐ・使う）

【3つのワクワクの提供（メリット）】

1. ビジネスの疑似体験
2. 夢実現の通帳が売れた顧客リストの利用
3. 儲けた利益からの参画手数料

ミリオン・ドリーム・ラボ（MDL）というビジネスの研究会です！

事務局の仕事は全部、私がやります。

- ・ 受注、商品発送、在庫管理、（印刷会社への）追加発注、メール・電話対応、返品対応、
- ・ 苦情・トラブル処理、売上・入金の資金管理、経費支払い等・・

- ビジネスの生きた教材としてデータは研究会のみなさまに（共同参画者のみなさまに）
⇒ 還元させていただきます。

- 事務局のコスト負担は、利益も含めて、みなさまに情報提供の上、運営する予定です。
（もちろんそれなりのコスト負担は（外注化も含めて）認めていただきます）



追加となる3つのワクワクのうち：1つ目のワクワク 疑似体験

夢実現通帳・夢実現預金通帳のバージョンアップ版の開発・発売の流れをとおして
⇒ あなたはビジネスのスタートと展開・運営などを【疑似体験】することができます！

共同参画者としての立ち位置です
発売する商品ができあがったら..
MDL（研究会）に残る、残らないをご判断ください

【残る】・・残り2つのワクワクの権利発生
(全額返金の権利消滅)

【残らない】・・退会
全額返金させていただきます

商品の誕生まで見届けての退会

3つのワクワクのうち：2つ目のワクワク 名簿活用の権利

あなた自身のビジネスの応援・独り立ちがラボの目標の一つでもあります・・・
(自分のビジネスをやらないという選択肢でも構いません)

**通帳がこれからどのくらい売れてくれるのか不透明ですが・・・
購入された方の名簿が毎年積み上がります**

もし50万人に売れたら・・・50万人分の名前とメールアドレスが手に入ります。
⇒ そこにあなたの商品をPRする時、コスト限りなくゼロで50万人に訴求できることに！
(※ もちろんメールの受け取りに同意された顧客のみですが)

3つのワクワクのうち：3つ目のワクワク 共同参画料の還元

最終的な利益（税金支払い後）から、参画手数料を還元させていただきます。

みんなで値決めや利益の見通しを計算しますが・・・
参画手数料を人数で均等に還元させていただきます
仮に・・・売上お一人さまについて1,000円利益が残れば・・・

もし50万人に売れたら・・・ $50\text{万人} \times 1,000\text{円} \div 100\text{人} = 500\text{万円/一人当たり}$
もし半分の500円しか残らなかったら・・・ $50\text{万人} \times 500\text{円} \div 100\text{人} = 250\text{万円/一人当たり}$

思い出してください・・・3つの真実：その2

1. 目の前の出来事に反応

現実に対応して磁力を出す

2. 先に現実が変わるしか

お金持ち・成功が先？

3. 意識・固定観念を騙す

強い催眠術・暗示しかない？



現実の世界で、先にお金持ちになる、を現実化する！

あなたの潜在意識・固定観念に「見せつける」ことで・・・
⇒ 周波数・波動・磁力がどう変化するか？を体験するもの！

捕らぬ狸の皮算用を続けます（計算式的前提）

あくまでも【捕らぬ狸の皮算用】です。

あなたの皮膚感覚が「おかしい」「怪しい」と感じたらその感覚を大事にしてください。

【前提】

- ・商品は「夢実現通帳」「夢実現預金通帳」のセット販売。
- ・みんなで口コミを頑張ります。
- ・もちろん私の方で広告宣伝への出稿も実施予定です。
- ・原価、発送コスト等の費用と税金を差し引いた後で、1セット当たり1,000円の利益が残るように研究会としてビジネスモデルを考えます。

※ もし利益が1セット当たり500円しか残らない時はそれを分ける形になります。

※ アクションプラン（今回の1万円）の商品からはもっと多くのリターンが期待できます。

捕らぬ狸の皮算用その1

単純に1,000円残ると想定しての計算です。

【捕らぬ狸の皮算用】

- ・ 各県100セットずつ全国で47都道府県×100セット＝4,700セット。
 - ・ 4,700セット×1,000円＝470万円の残り。
- ⇒ 470万円÷100人＝一人当たり47,000円のリターン。

捕らぬ狸の皮算用その2

単純に1,000円残ると想定しての計算です。

【捕らぬ狸の皮算用：その2】

- ・ 各県1,000セットずつ全国で47都道府県×1,000セット＝47,000セット。
 - ・ 47,000セット×1,000円＝4,700万円の残り。
- ⇒ 4,700万円÷100人＝一人当たり47万円のリターン。

捕らぬ狸の皮算用その3

単純に1,000円残ると想定しての計算です。

【捕らぬ狸の皮算用：その3】

- ・ もし全国で10万セットなら・・
- ・ 10万セット×1,000円＝1億円の残り。

⇒ 1億円÷100人＝一人当たり100万円のリターン。

捕らぬ狸の皮算用その4とその5

単純に1,000円残ると想定しての計算です。

【捕らぬ狸の皮算用：その4】

- ・ もし全国で50万セットなら・・・
- ・ 50万セット×1,000円＝5億円の残り。

⇒ 5億円÷100人＝一人当たり500万円のリターン。

【捕らぬ狸の皮算用：その5】

- ・ もし毎年50万セットなら・・・

⇒ 毎年5億円÷100人＝一人当たり500万円のリターン。

捕らぬ狸の皮算用その6

単純に1,000円残ると想定しての計算です。

【捕らぬ狸の皮算用：その6】

- ・ もし全国で100万セットなら・・・発売から3年で100万セット売れた、と仮定
 - ・ 100万セット×1,000円＝10億円の残り。
- ⇒ 10億円÷100人＝一人当たり1,000万円のリターン。

すべて税金は無視していますので・・・半分で捕らぬ狸の皮算用をしてください。さらに・・・1セット500円しか残らなかったら・・・さらに半分になりますので、今回の場合で250万円！

私見ですが

通帳のみの販売とアクションプラン付の販売

【仮に】

- ・ 3,000円と10,000円の場合で
- ・ 平均単価5,000円くらいにはならないかな？ という思いです。

じゃあいくらかの予想になるのか？
それも研究会でみんなで詰めていきます！

【再々掲】思い出してください・・ 3つの真実：その2

1. 目の前の出来事に反応

現実に対応して磁力を出す

2. 先に現実が変わるしか

お金持ち・成功が先？

3. 意識・固定観念を騙す

強い催眠術・暗示しかない？



現実の世界で、先にお金持ちになる、を現実化する！

あなたの潜在意識・固定観念に「見せつける」ことで・・
⇒ 周波数・波動・磁力がどう変化するか？ を実体験するもの！

MDL（ミリオンドリームラボ）の会費

最大100人（実質最大96人募集）

- 初年度＝年会費＋入会費＝30万円（税込）
 - 2年目以降＝会費無料（退会自由）

 - バージョンアップ版発売前に最終意思確認
 - ・ ラボに残らない⇒全額返金で退会（名簿と参画手数料の還元の権利消滅）
 - ・ ラボに残る⇒稼いだ金額が当初費用に到達するまでは差額を返金
- ※ リスク限りなくゼロに近づけました。
- ※ いつでも退会自由です。（ただし還元の権利は消滅）

活動開始は2026年9月26日（土）（大安）を予定しています。

さいごに

- ・ 期間限定の、人数限定のメンバー募集です。（活動開始は2026年9月26日（土）大安からを予定）（おそらく）

- ・ 最初で最後になる可能性大です。

【理由】

- ・ 夢実現通帳、夢実現預金通帳に続く第2弾、第3弾のアイデアは具体的にあります。

- ・ 試作品もメーカーに依頼して作るまで（原価計算・コスト計算まで）済んでいます。

（具体的にいうと・・・サプリメントです）（第3弾はミネラルウォーターの復活です）

- ・ でも今回のプロジェクトが軌道に乗ってから、を考えています。

- ・ となると私も日本人の健康寿命の72歳が迫るタイミングになってしまいます。

- ・ その時の私の気力・体力・精神力等がどのレベルかは不透明です。

⇒ なので現時点では不透明、ということにさせていただきます。

期間限定・人数限定の新規メンバー募集

MDL（ミリオン・ドリーム・ラボ）

3つの前提 (普通の日本人なら)	3つのできる 理由	3つのできない 理由
3つのツール (3種の神器)	お金持ちになる・ 成功する	3つの真実
3つのワーク	3つの秘訣・秘密	3つのヒント

3つのアクションプラン
3つのワクワクプレゼント

【MDLで】さらに
3つのワクワクの追求と
3つのワクワクの提供（メリット）

ここまでご視聴いただきまして本当にありがとうございました

【追伸】 人生の後半・最後に..

人生の最後に施設に入るのがいい・悪いの話ではありません。（誤解しないでください）

人から食事を食べさせてもらって、お風呂に入れてもらって..

「ありがとう、ありがとうネ」「いつも悪いね」という言葉を言い続ける人生よりも、私は..



いくつになっても、誰かのために、何かをしてあげることができて..

「あなたのおかげで〇〇できた。ありがとう、ありがとうネ」と言ってもらえる人生にしたい。
そんな声をずっと聞かせてもらえるような人生にできたら、と思っています。

MDLの参加者さまは、この世に「夢実現のための通帳」を誕生させた、ということの名乗ってください。「じいじが、ばあばが」「みんなで、100人で作ったんだよ」と家族に・お孫さんに自慢してください。そしてこれからもずっと..「おかげで夢がかないました」「人生が変わりました」「ありがとうございます」とずっと言われ続けたいと願っています。

【追伸】 シンガーソングライターや作家のように

権利収入とか印税とか聞くと耳ざわりがいいですね。

全盛期を過ぎても（過去の作品の印税）収入がずっと（知らない間に）入ってくる世界です。



夢実現通帳・夢実現預金通帳（ともに商標登録済）の著作権は放棄していませんけど・・

みんなで頑張って口コミしたり、PRしたりした結果・・

ロングセラーになって、ずっと収入が入ってくるとしたら人生そのものがワクワクでしょうね。